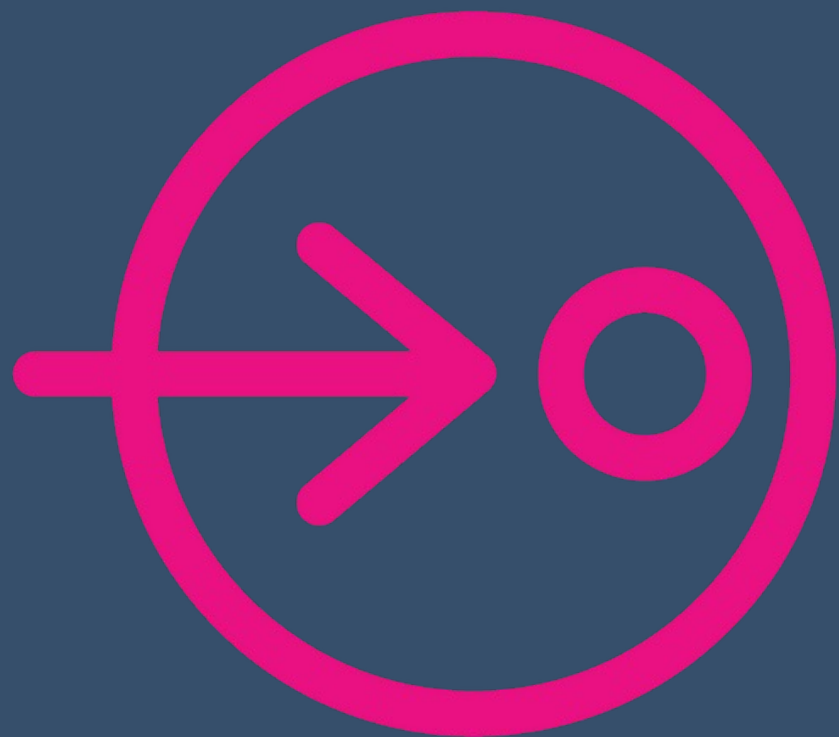


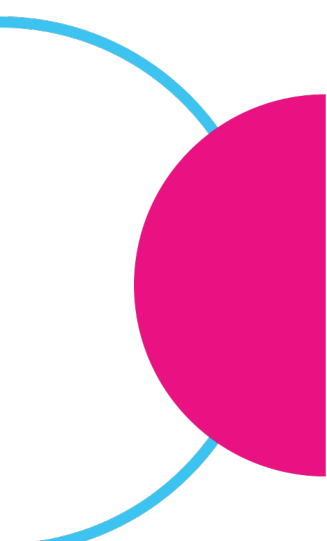


stm
Smart Trade Marketing

TRANSFORMACION
INTELIGENTE



Marzo 2024



Nuestra misión

Nuestro **principal propósito** es impulsar y **acompañar la transformación sostenible de los negocios de nuestros clientes**. Creemos en los cambios con estrategia como habilitadores del crecimiento exponencial.

Pilares

-  En STM entendemos a las problemáticas como oportunidades de crecimiento.
-  Trabajamos en equipo, construyendo confianza.
-  Establecemos relaciones a largo plazo.



Somos experiencia



Confían en nosotros



- Destilerías/Bebidas.
- Consumo masivo/distribución.
- Industria textil.
- Industria farmacéutica.
- Entidades educativas/académicas.

En acción

Cada cliente es único, cada desafío también lo es, **por eso pensamos y creamos sobre pasos sólidos.**

Mejores prácticas

Concentramos las mejores prácticas de las industrias líderes en el mundo y las POTENCIAMOS con tecnología aplicada.

Evolución

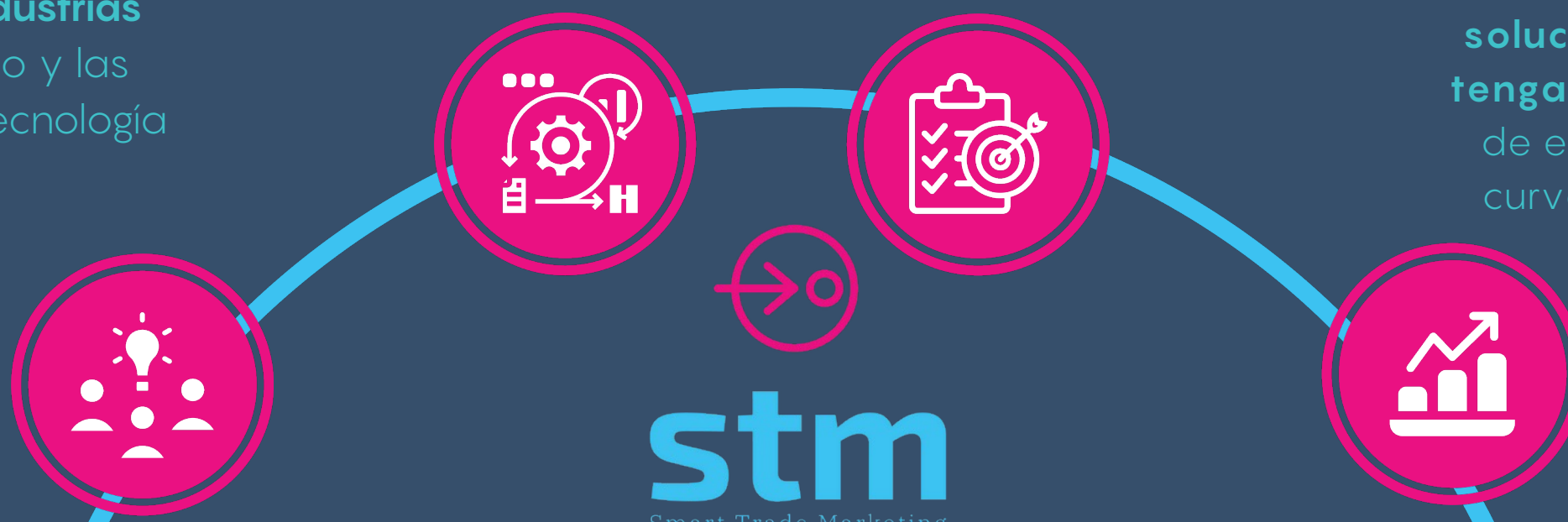
La **metodología a través de niveles evolutivos**, nos permiten escalar los resultados.

Soluciones a medida

PROPONEMOS soluciones a medida que contemplen las **capacidades** y las habilidades necesarias para el éxito de los proyectos.

Sostenibilidad

CO-CONSTRUIMOS las soluciones para que éstas tengan **rápida adherencia** y de esta manera reducir la curva de implementación.



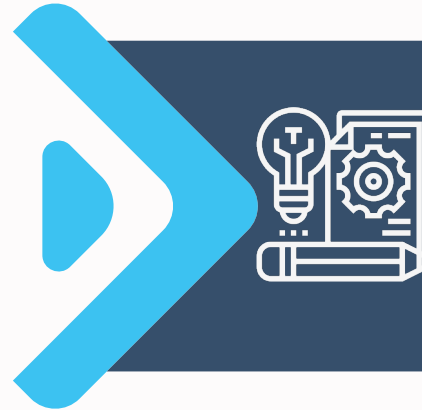
stm
Smart Trade Marketing



Metodología

Una consultora centrada en las estrategias, con un sólido enfoque en la acción. El trabajo en equipo nos caracteriza.

PREWORK



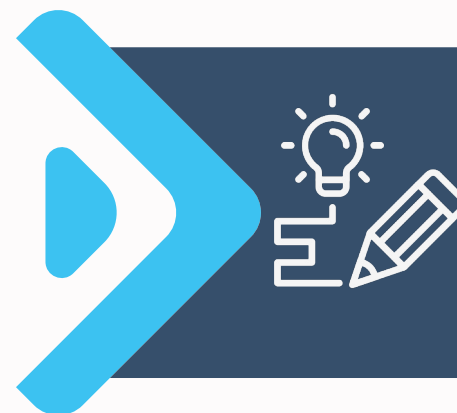
Estructuramos el proyecto y alineamos los recursos a las expectativas y objetivos propuestos.

Recabamos, analizamos y trabajamos la información histórica y actual del mercado. Trabajamos con líderes de las áreas. El resultado es un diagnóstico claro y asertivo.



SCREENING

DISEÑO



Co-construimos una solución a medida. El resultado es un plan ejecutable que habilite las capacidades para lograr la TRANSFORMACION.

Somos una consultora de acción. Lo que hace que la implementación nos diferencie. Trabajamos en la ADHERENCIA de los procesos.

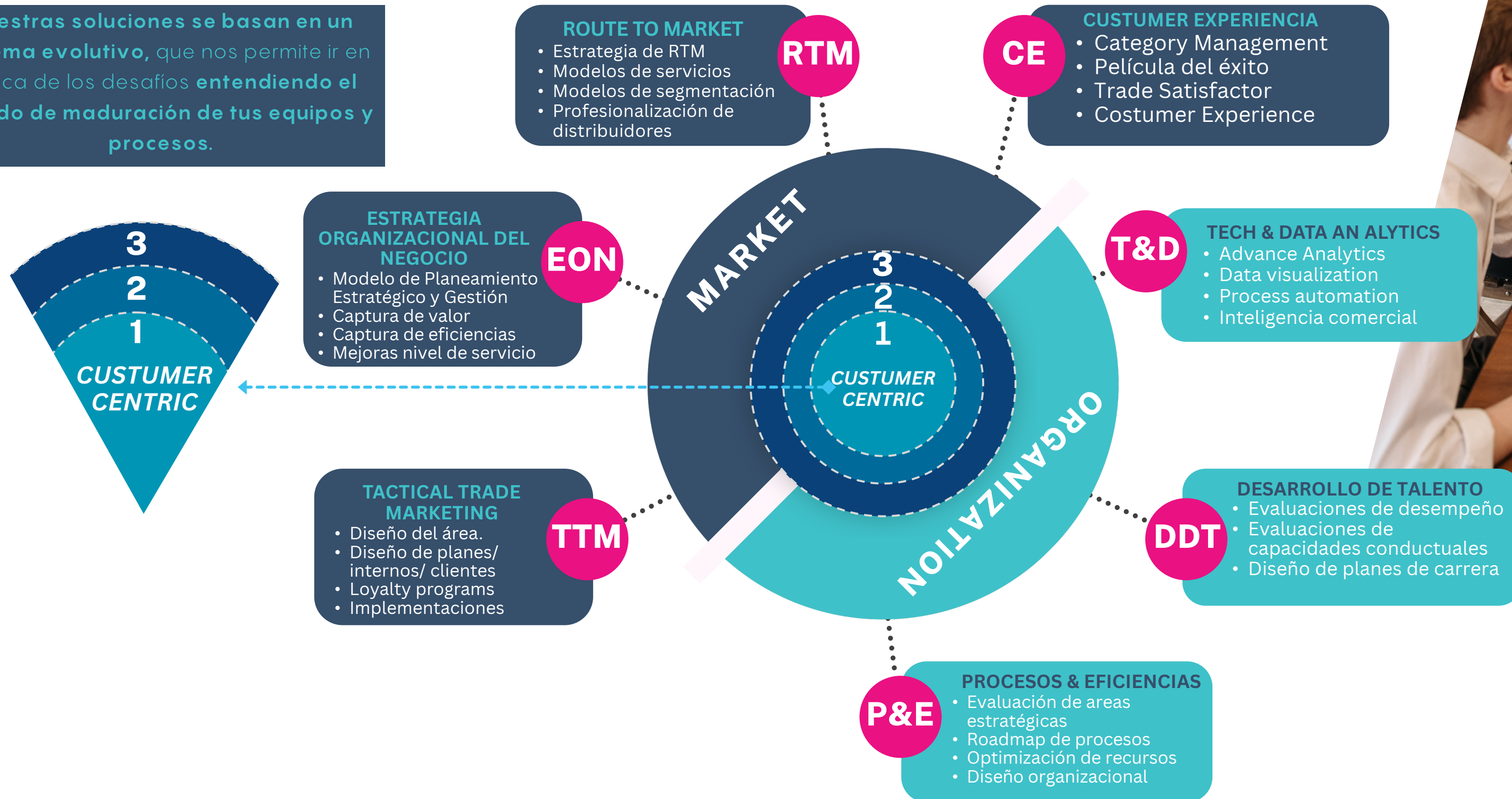


IMPLEMENTACION



Soluciones

Nuestras soluciones se basan en un **sistema evolutivo**, que nos permite ir en busca de los desafíos **entendiendo el estado de maduración de tus equipos y procesos**.



Soluciones en acción

Entendemos los desafíos que enfrentas como líder y sabemos como acompañarte en la transformación

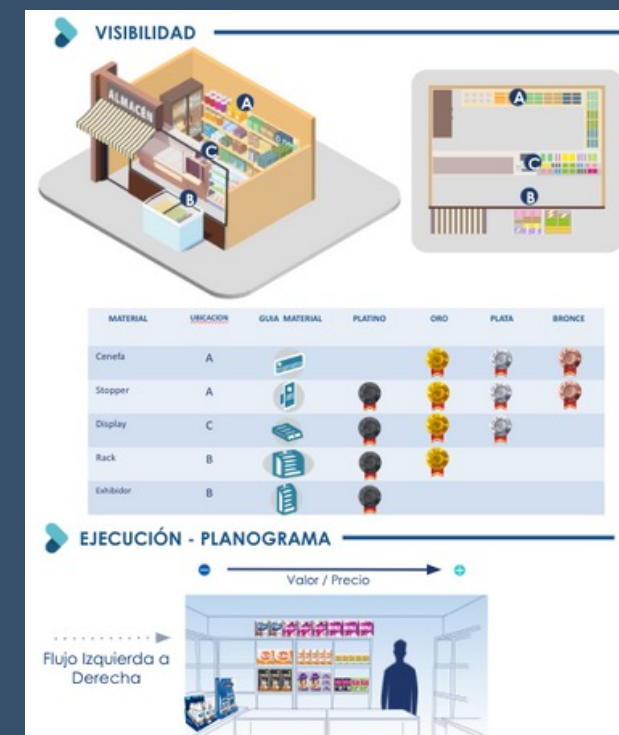
Manuales de gestion comercial



Diseñamos **procesos y herramientas** que garantizan rutinas y prácticas ganadoras del equipo comercial.

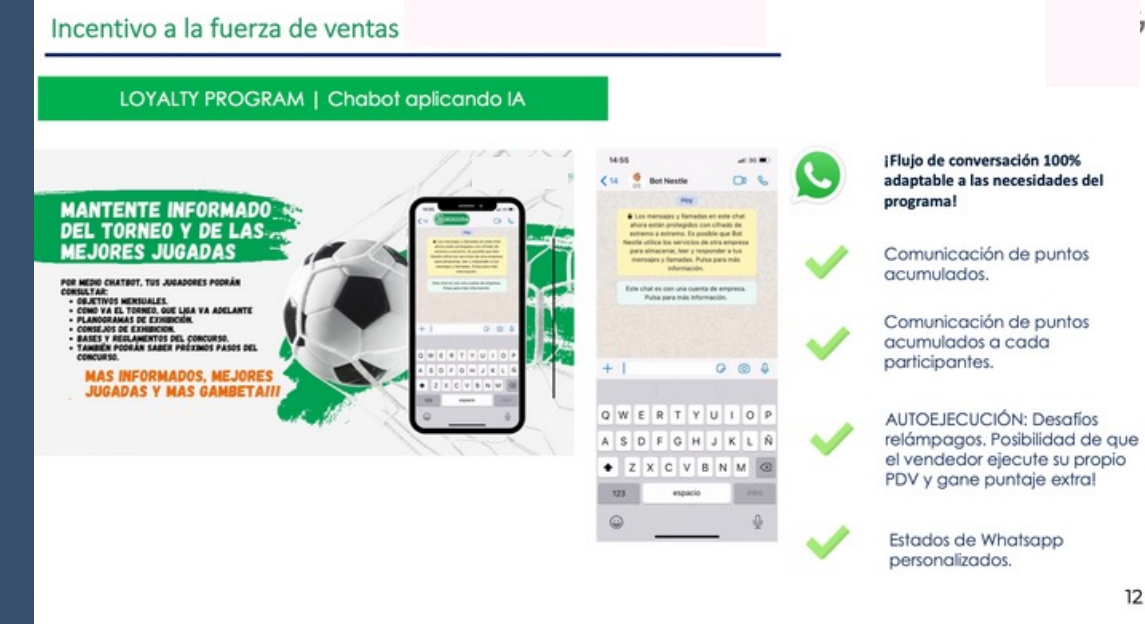
Promovemos una cultura basada en medición de KPIs, que permitan ir por más y mejores resultados.

Programas de excelencia en ejecución



Entendemos el punto de venta como **ese espacio** donde se juega la gran ventaja competitiva.

Incentivos a la FDV



No basta con tener un buen equipo, **es clave** lograr el compromiso y la fidelización de manera constante.

Programas de incentivos FDV

Sabemos como acompañarte en los mejores incentivos para los equipos de ventas y de TMKT

Diseñamos experiencias únicas

**MANTENTE INFORMADO
DEL TORNEO Y DE LAS
MEJORES JUGADAS**

**POR MEDIO CHATBOT, TUS JUGADORES PODRÁN
CONSULTAR:**

- OBJETIVOS MENSUALES.
- CÓMO VA EL TORNEO, QUÉ LIGA VA ADELANTE
- PLANOGRAMAS DE EXHIBICIÓN.
- CONSEJOS DE EXHIBICIÓN.
- BASES Y REGLAMENTOS DEL CONCURSO.
- TAMBIÉN PODRÁN SABER PRÓXIMOS PASOS DEL CONCURSO.

**MÁS INFORMADOS, MEJORES
JUGADAS Y MÁS GAMBETA!!!**



La clave de todo programa de INCENTIVOS DE VENTAS, es la comunicación. Diseñamos una comunicación fluida y al instante con tus equipos



Creamos competencia y



**LOS EQUIPOS ESTARÁN LISTOS PARA
DARLO TODO POR SU CAMISETA**



**LOS JUGADORES SON LOS PROTAGONISTAS
PRINCIPALES**

- CADA EQUIPO TENDRÁ SU NOMBRE Y SU RESPECTIVA CAMISETA; EJEMPLO LOS "GIGANTES".
- NUESTROS JUGADORES ESTARÁN DISTRIBUIDOS EN DIFERENTES EQUIPOS.
- PARTIDO A PARTIDO PARA PODER PASAR A LA SIGUIENTE FASE DEL TORNEO.



No basta con tener un buen equipo, es clave lograr el compromiso y la fidelización de manera constante.

Soluciones en acción

Pensamos el punto de venta con estrategia y con visión. **Acompañamos la evolución de tus MARCAS.**

Portafolio WOW/ Foto de éxito



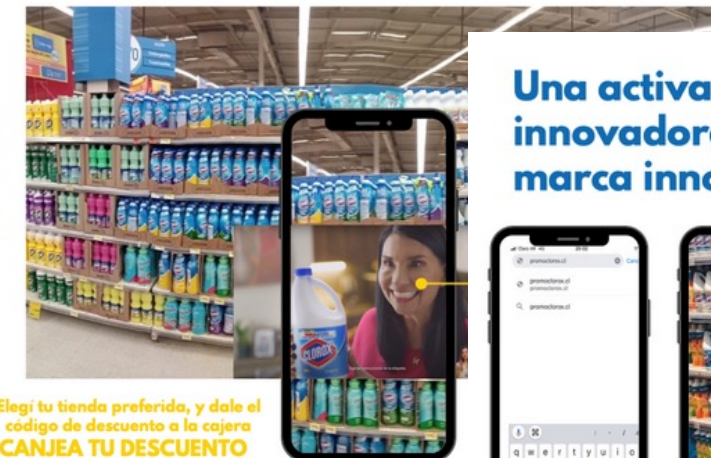
Planogramas: Planimetrías con sinergia y misión

Una activación innovadora, para una marca innovadora

- 1 **INGRESA A:** [promoclorox.cl](#)
- 2 **apunta con tu**  **mirar el video** 
- 3 **Elegi la opción correcta** 



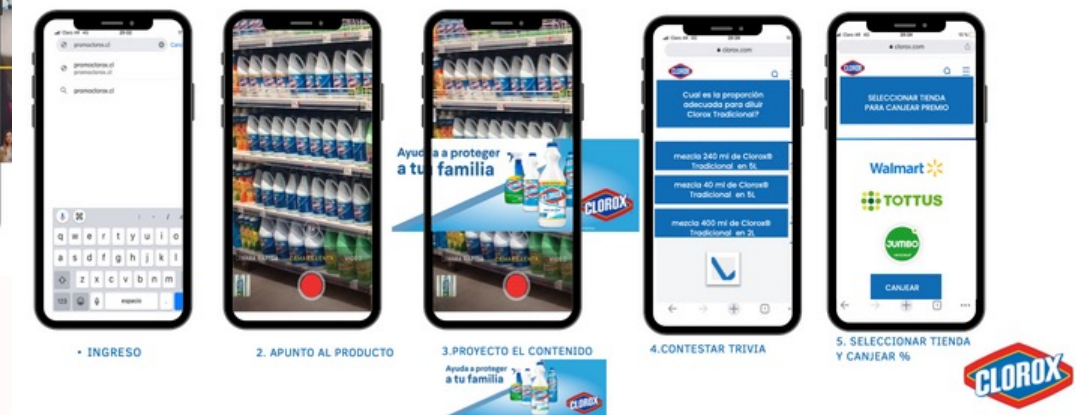
Elegi tu tienda preferida, y dale el código de descuento a la cajera
CANJEA TU DESCUENTO



08

Una activación innovadora, para una marca innovadora

11



Te acompañamos a que **le brindes a tu shopper una experiencia única de compra.** Construimos una foto de éxito ganadora.

Trabajamos en el desarrollo a medida y en la **aplicación de tecnología** para que tus acciones e inversiones tengan EXITO.

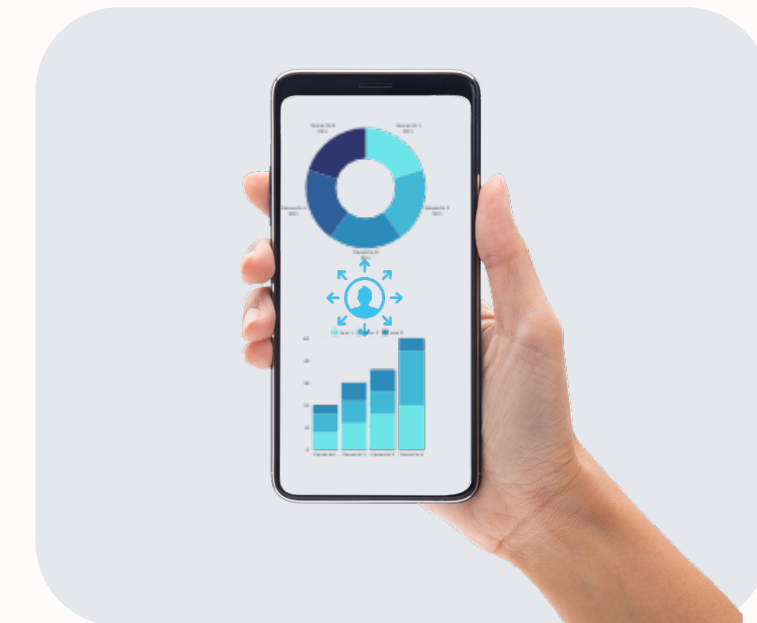
Soluciones en acción

Sabemos la difícil tarea y la gran importancia de **armar y evaluar** una red de socios estratégicos en la distribución de tus marcas.

Tu distribuidor ideal existe



SETUP de KPI'S de evaluación



Desarrollamos un sistema de evaluación del distribuidor IDEAL, que te permite de forma objetiva y precisa otorgar una puntuación a tus socios estratégicos.



Valorizar
tu red \$



Evaluar
tu red



Hacer
sinergias



Proyectar
crecimiento

Casos de éxito

Pensamos, diseñamos y ejecutamos la activación más tecnológica y más premiada de Latinoamérica.

Activaciones + Tecnología aplicada



Desarrollo para Unilever Argentina. Alcance nacional.
Cadenas nacionales
Walmart/ La Anonima/Dia/ Coto
Carrefour/ Atomo/ Libertad/
Farmacity.
+De 850 tiendas activas.



De la **idea**, a la
acción!

De la **acción**, a
la **tracción**

Conoce más

POP AI
PREMIACIÓN 2018

Soluciones en acción

Sabemos la difícil tarea y la gran importancia del TRADE MARKETING+
TECNOLOGÍA REAL

Cliente: Cepas Argentina
Alcance GBA-CABA
Temática: Previa



APP mobile con
comunicación lúdica y
descuentos
interactivos para el
shopper

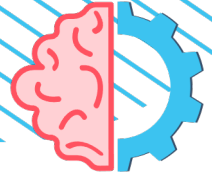


Pensamos, diseñamos y ejecutamos una
activación que permitió ganar cobertura, nuevos
clientes, mix sugerido de venta, y ganar espacios
adicionales

Conoce más

Se diseñó exhibidor estructural ready to sell con unidades y mix de
venta sugerido. El mismo contenía una carga inicial de Gancia/ Dr.
Lemon/ Fernet.

Soluciones en acción



PROPUESTA TÉCNICA

Alcance

Impulsar canales tradicional/ moderno

Desarrollar objetivos de capacitación

Mejoras en FDE, ejecuciones y adicionales

Evento de premiación

Expectativas de los equipos

Trad
MarkEting

Lograr una relevancia dentro de la compañía
del equipo de TMKT

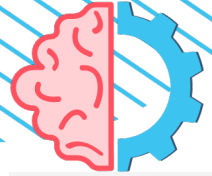
CCU
ARGENTINA



CCU

CCU

Soluciones en acción



Resumen ejecutivo

Diseño del incentivo de ventas

Diseño de la experiencia de los participantes

contemplación

Preparación

Acción/ ejecución

Mantenión



Trabajamos y modelamos cada momento del plan para que la emoción y adherencia nos acompañe de principio a fin



Nosotros



Julio Cardozo Ferrer

Lic. en Marketing, con especialización en dirección de empresas UTN. Diplomado en IA aplicada a los negocios UTDT y diplomado en Gestion de Negocios y marcas IAE.



Sofia Letamendia

Licenciada en comunicación Social, con la mirada en la experiencia del consumidor, y la comunicación interna y externa de cada organización

Partnership's



Luna González

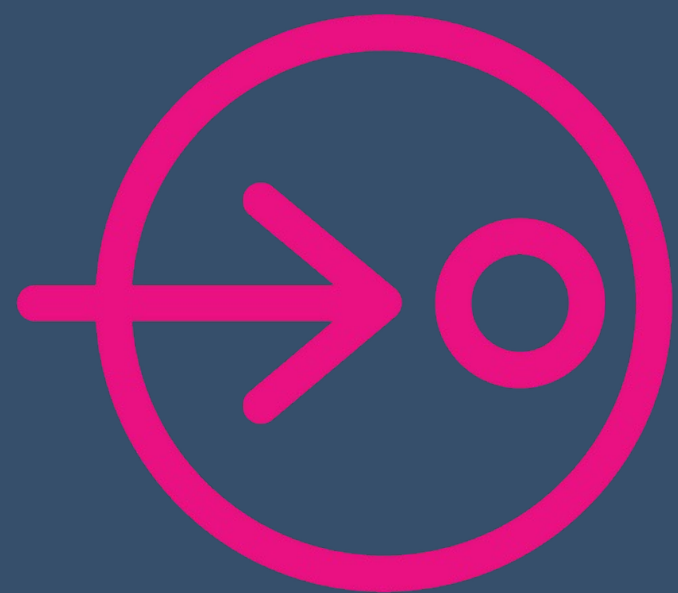
Coach ontológica Internacional por ICF especializada en análisis transaccional, oratoria, neurociencias, coaching ejecutivo, equipos/teambulding, y Mentora de la EFL.

Partnership's



Florencia Gauna

Lic. En Psicología, especialista en change's organizacional y desarrollo de capacidades conductuales de equipos de alto desempeño.



stm
Smart Trade Marketing

Hablemos.



Email

contacto@s-tmkt.com



Redes sociales

www.s-tmkt.com



Redes sociales

[@smart_trade_marketing](https://www.instagram.com/smart_trade_marketing)



Teléfono



+54 11 2374-5576



+34 6 1005 0277